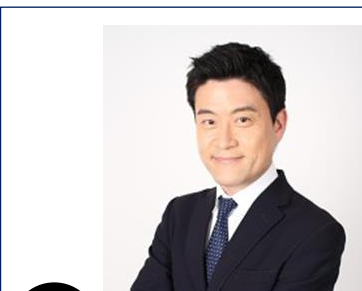


無料のネットショップで売上アップ! EC活用で販路拡大!

～他店との差別化と消費者へのPR方法～

コロナ禍でもネットショップは好調の様子です。ですがECサイト（別名ECモール、ネットショッピングモール）に登録しましたが、「消費者からの反応が薄い」「売上が期待したほど上がらない。」など多くの意見もお聞きしています。そこで今回はECのスペシャリストをお招きして、実践的な売上アップにつながる効果的な運営方法と、成功ノウハウ・事例を紹介します。どうぞご参加ください。



講師

日本 EC サービス株式会社
代表取締役社長

しみず しょうへい
清水 将平 氏

京都府出身。関西大学卒業後、ドリーム・トレイン・インターネット (DTI) にてサポート部門の責任者を務め、各専門誌でサポート満足度 No.1 を獲得。2003 年に楽天株式会社に入社。EC コンサルタントや多数の部署を兼務し、最大 600 店舗を担当。フリービット株式会社の CEO 室にて、DTI を買収後、営業部マネージャーを経て、2010 年に独立。現在は、楽天ショップ 1,500 社以上が加盟する日本最大級の会員制サポートサービス「EC マスターズクラブ」を運営。最近では、AbemaPrime や BS 日テレ「深層 NEWS」の生放送に出演。ヤフーのギグパートナー（業務委託）、JECCICA ジャパン E コマースコンサルタント協会特別講師。

日時

令和 3 年

3/17 (水)

14:00～16:00

受講料
無料

会場定員
20名
※先着順

※3月12日（金）までにお申込み下さい。

会場

城陽商工会議所 会議室
およびオンラインにて

内容

- ①間違えると売れない…出店プランの選び方
- ②今から始める企業、商材別モールの選び方
- ③本店サイトと違うモールでの売り方とは？
- ④売れると必ずぶつかる壁と乗り越え方
- ⑤2ヶ月で売上が100倍？成功事例大公開
- ⑥アクセスと売上アップにつながる商品企画と販売価格、商品名の考え方(実践ワーク)

本セミナーは
オンライン受講も可能です!

オンラインをご希望される方は、後日、受講方法等についてご連絡いたします。

感染症対策として…



※新型コロナウイルスの感染防止対策として3密を避けます。ご協力をお願いします。

お問合せ

城陽商工会議所
中小企業相談所

TEL.0774-52-6866

E-mail: info@joyocci.or.jp

経営安定セミナー 申込書

城陽商工会議所 中小企業相談所行 切らずにそのまま FAX してください。

令和 3 年 月 日

FAX.0774-52-6769

事業所名			
連絡先		業種	
受講方法	<input checked="" type="radio"/> 当所での受講 <input checked="" type="radio"/> オンラインでの受講 （どちらかに○印をお付け下さい）		
受講者氏名		受講者氏名	